

Грицак Ю.П.

КАРТОГРАММЫ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ СТРАН МИРА

*Опубликовано в книге: География мирового хозяйства:
Учебное пособие / Голиков А.П., Грицак Ю.П., Казакова
Н.А., Сидоров В.И.: Под ред. А.П. Голикова. — Х.: ХНУ им. В.Н.
Каразина, 2007. — 220 с.*

УДК 333.9 (075.8)
ББК 65.5
ISBN 966-623-130-1

Перечень картосхем

(нумерация страниц в книге)

Рис. 1.2. Уровень экономического развития	22
Рис. 1.3. Соотношение между обменным курсом валюты и паритетом покупательной способности	26
Рис. 1.4. Стадии экономического роста стран современного мира	34
Рис. 1.5. Социально-экономические типы стран.	40
Рис. 2.3. Занятость в сельском хозяйстве.	94
Рис. 3.1. Уровень развития промышленности	107
Рис. 3.2. Производительность труда в промышленности	110
Рис. 3.3. Уровень развития добывающей промышленности	114
Рис. 3.4. Энергопотребление в 2003–05 гг.	128
Рис. 3.5. Электропотребление в 2003–05 гг.	134
Рис. 3.6. Уровень развития машиностроения и металлообработки	140
Рис. 3.7. Уровень развития химической промышленности	145
Рис. 3.8. Уровень развития легкой промышленности	150
Рис. 3.9. Уровень развития пищевой промышленности	156
Рис. 3.10. Уровень развития сельского хозяйства	167
Рис. 3.11. Производительность труда в сельском хозяйстве	175
Рис. 3.12. Валовой сбор зерна на душу населения	180
Рис. 3.13. Производство мяса всех видов	190
Рис. 4.1. Уровень развития сферы услуг	203
Рис. 4.2. Производительность труда в сфере услуг	204

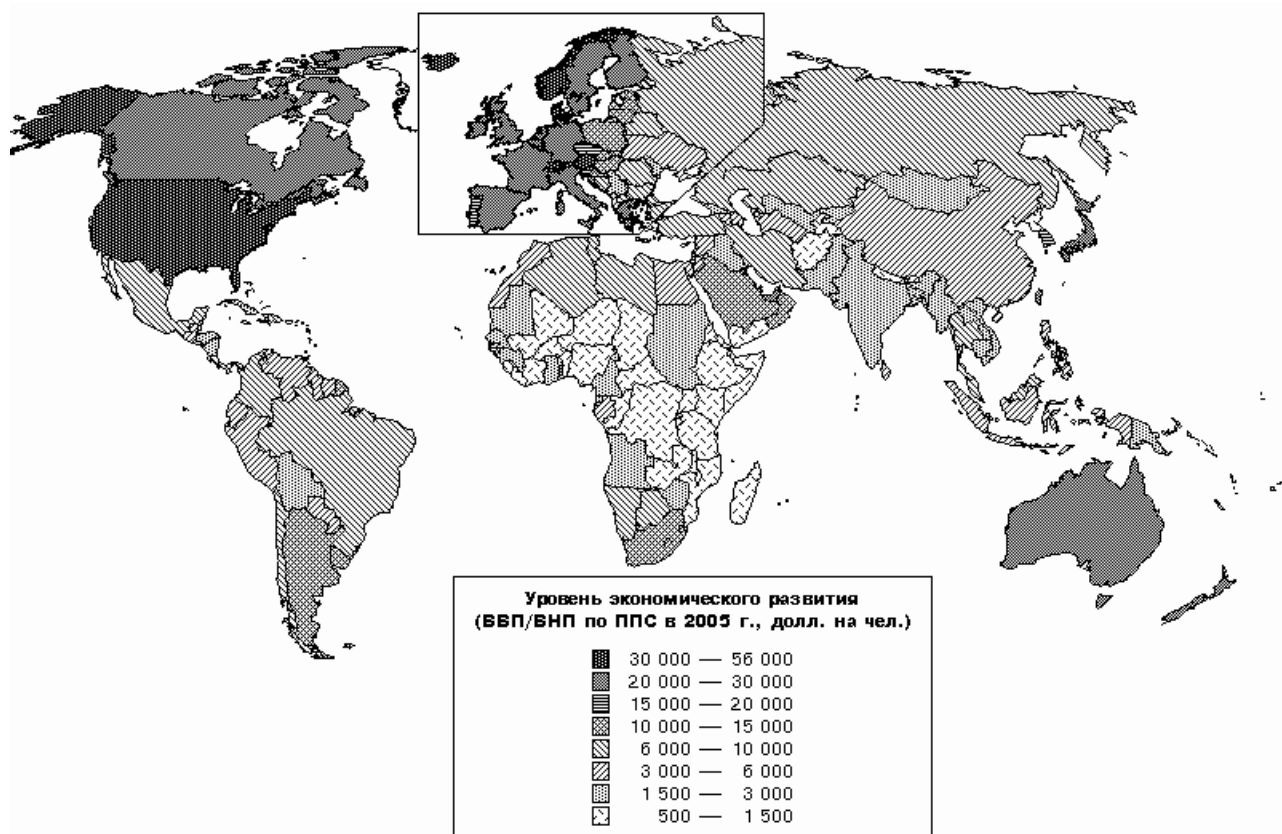


Рис. 1.2. Уровни экономического развития стран мира

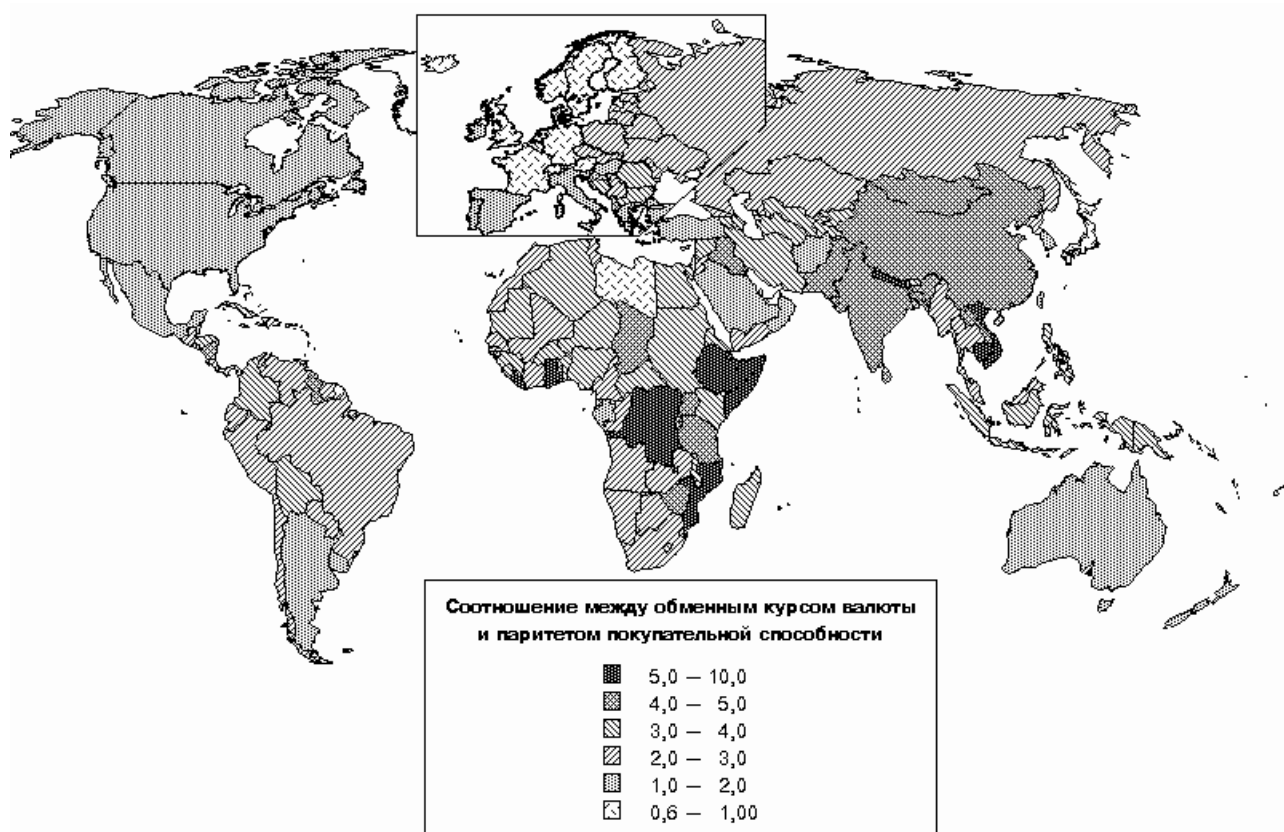


Рис. 1.3. Соотношение между обменным курсом валюты и паритетом покупательной способности

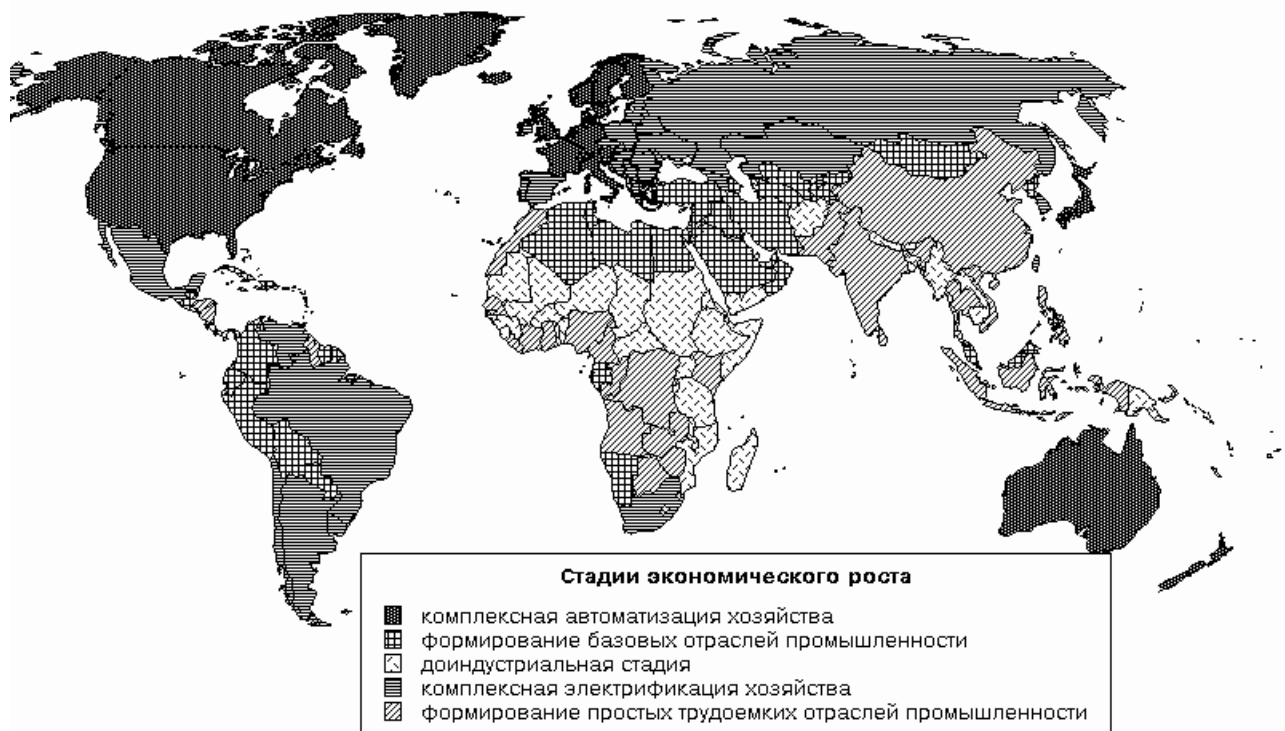


Рис. 1.4. Стадии экономического роста стран современного мира

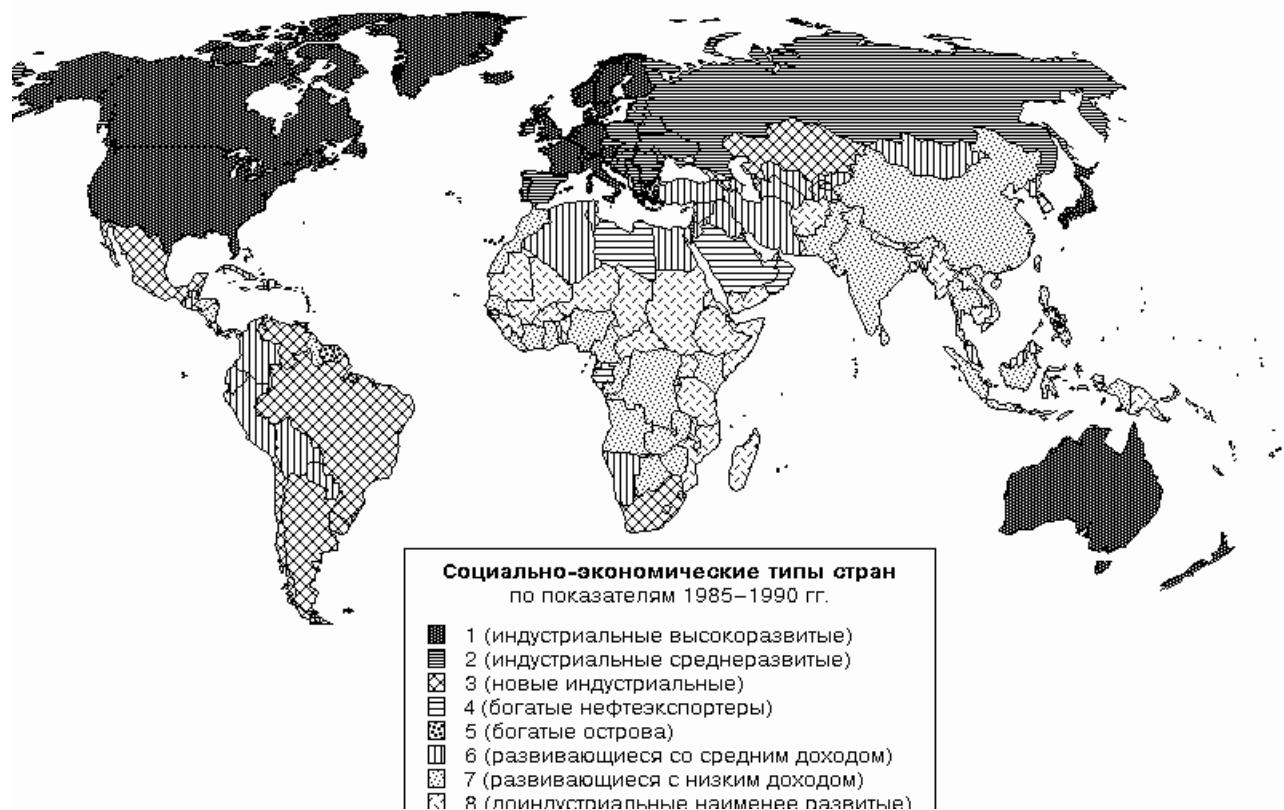


Рис. 1.5. Социально-экономические типы стран

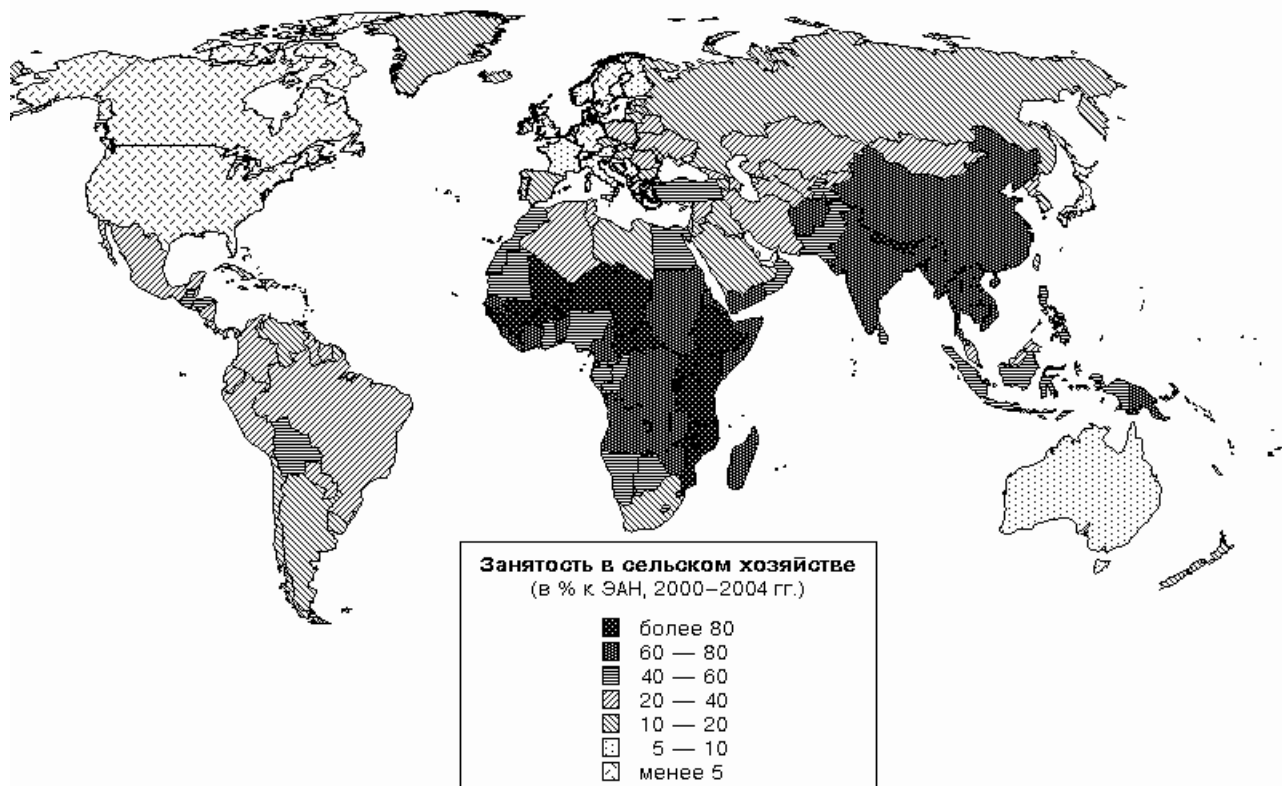


Рис. 2.3. Занятость в сельском хозяйстве.

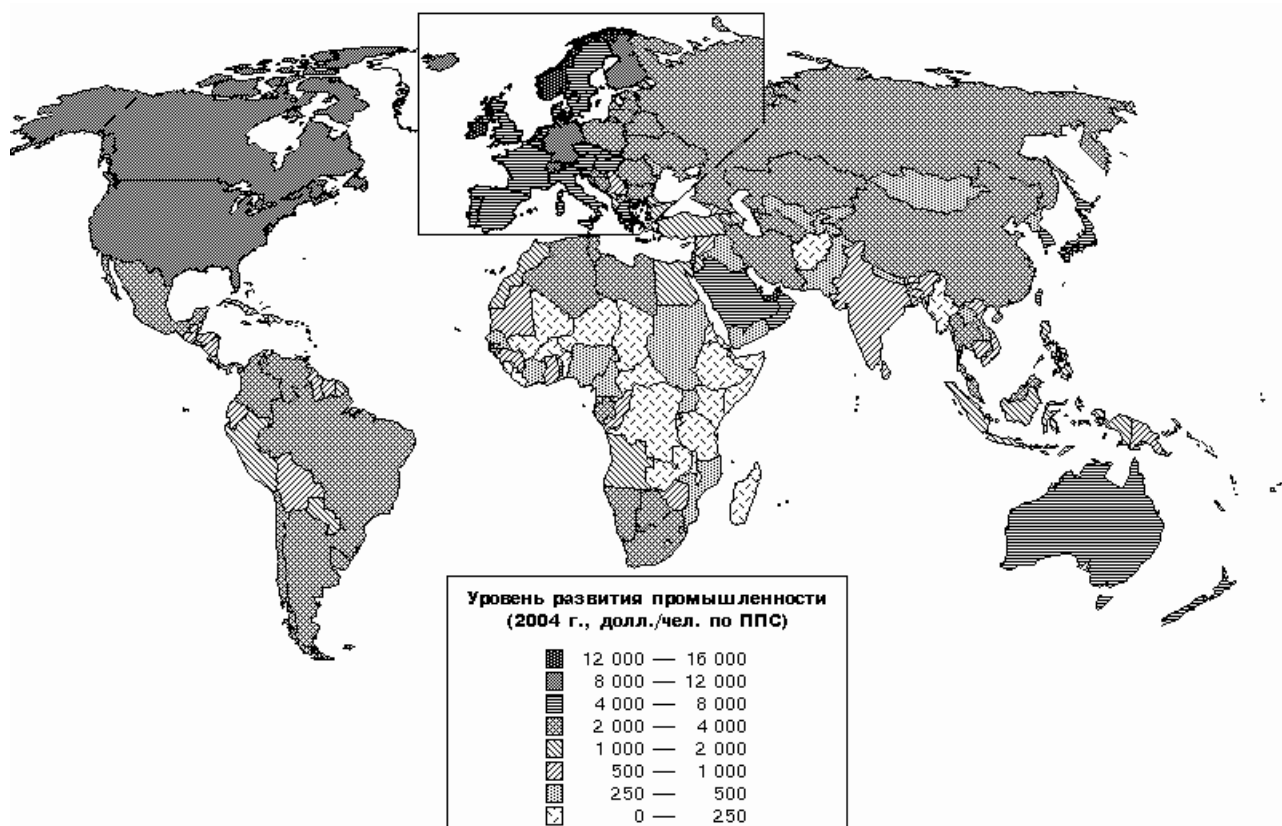


Рис. 3.1. Уровень развития промышленности

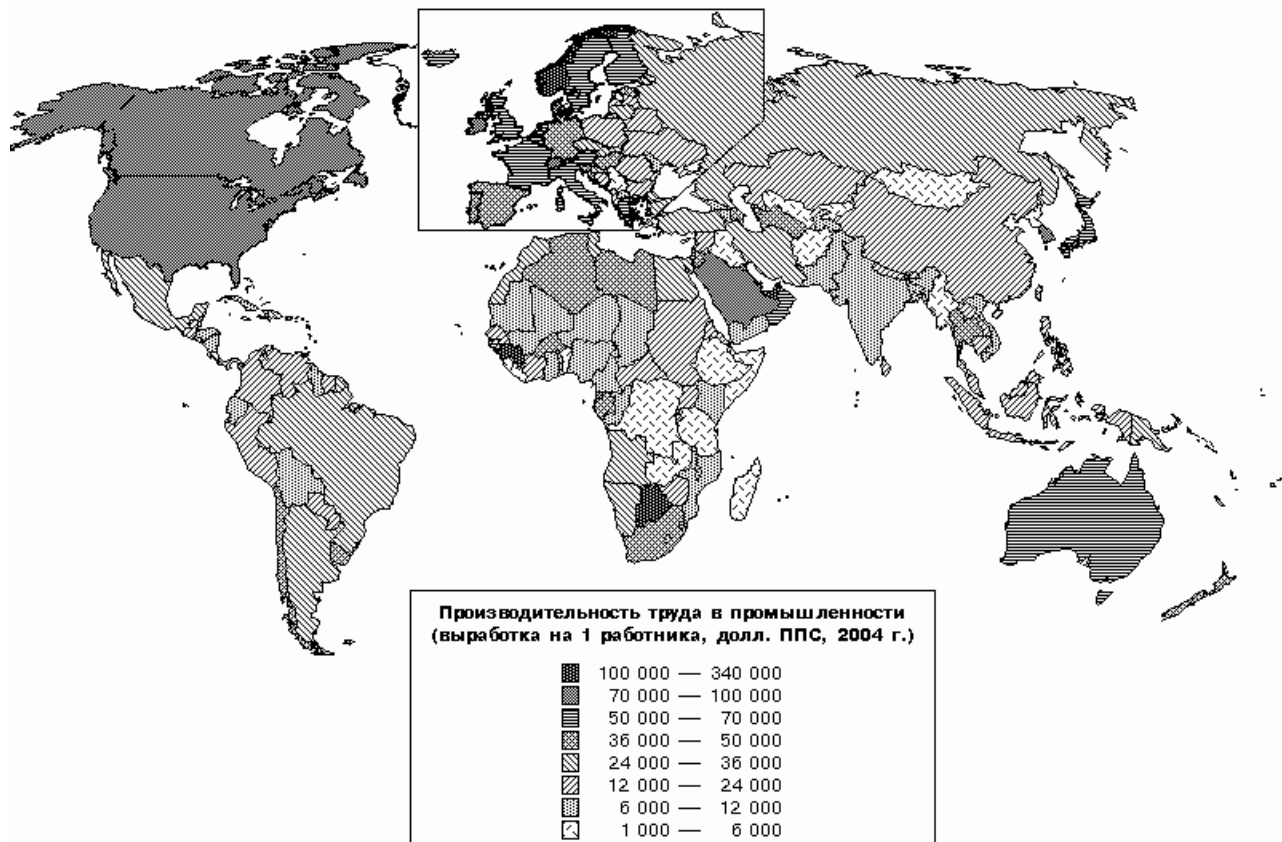


Рис. 3.2. Производительность труда в промышленности

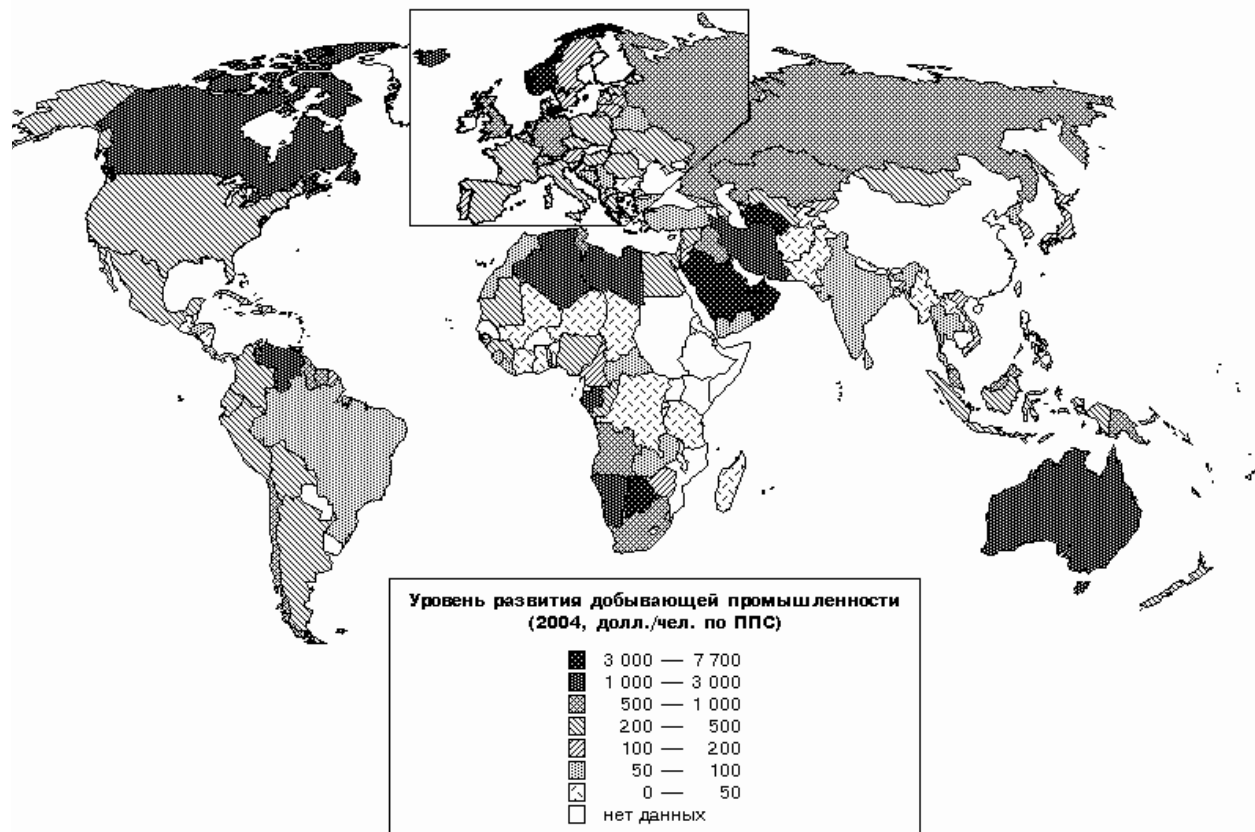


Рис. 3.3. Уровень развития добывающей промышленности



Рис. 3.4. Энергопотребление в 2003–05 гг.

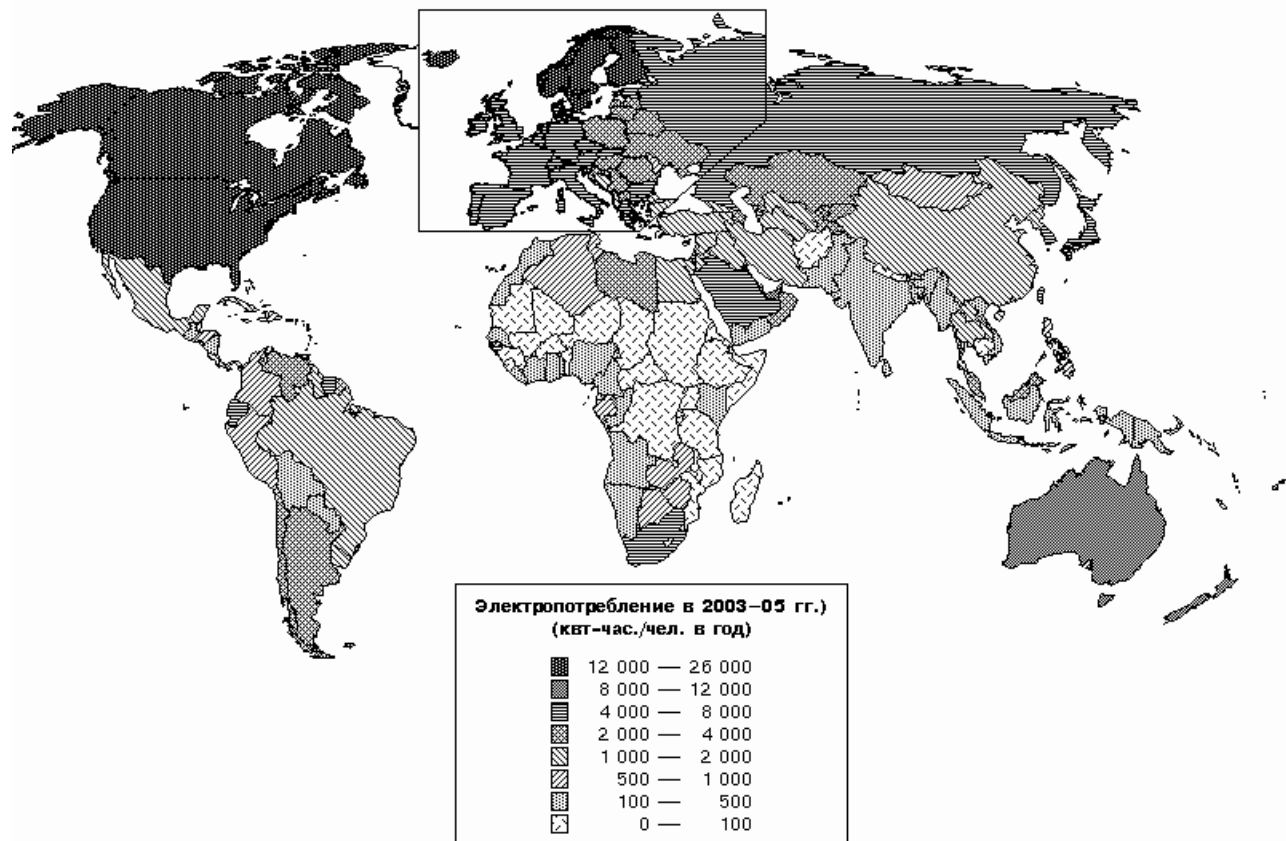


Рис. 3.5. Электропотребление в 2003–05 гг. (кВт-час./чел. в год)

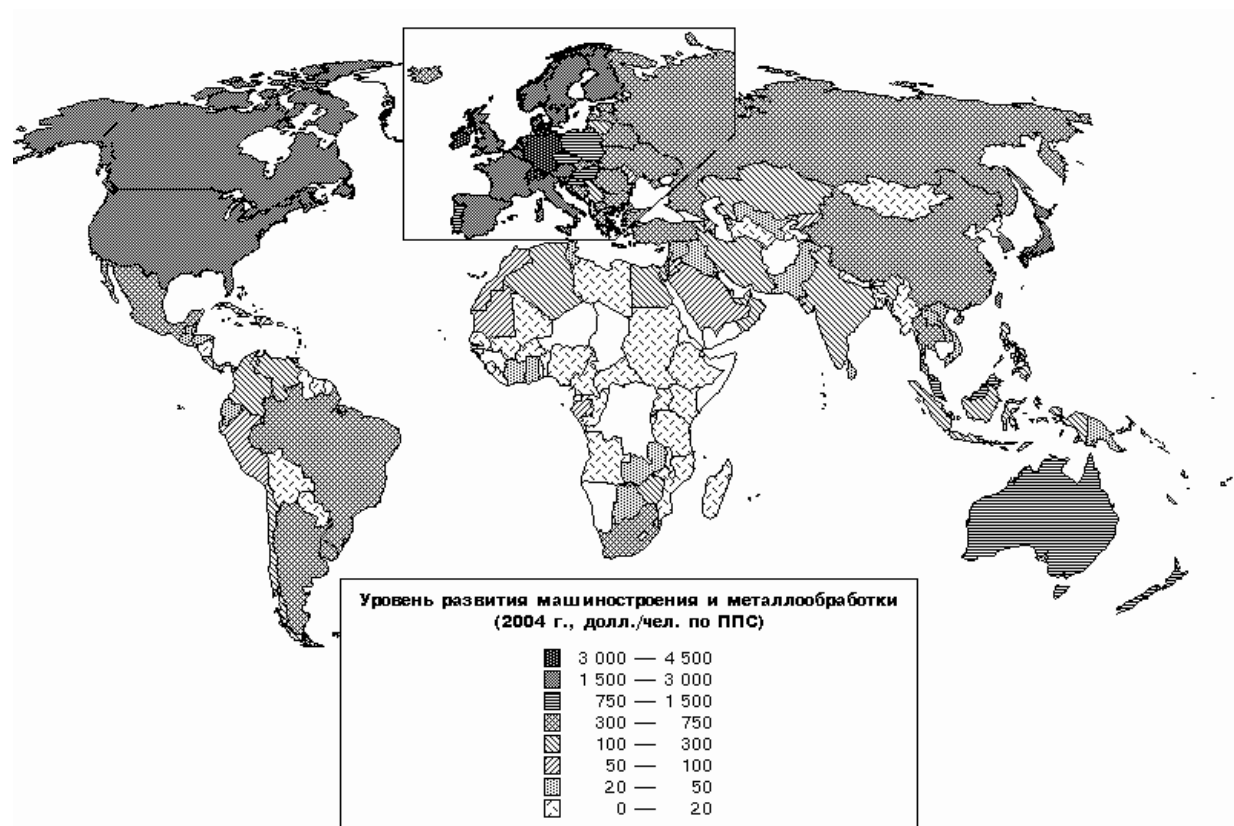


Рис. 3.6. Уровень развития машиностроения и металлообработки

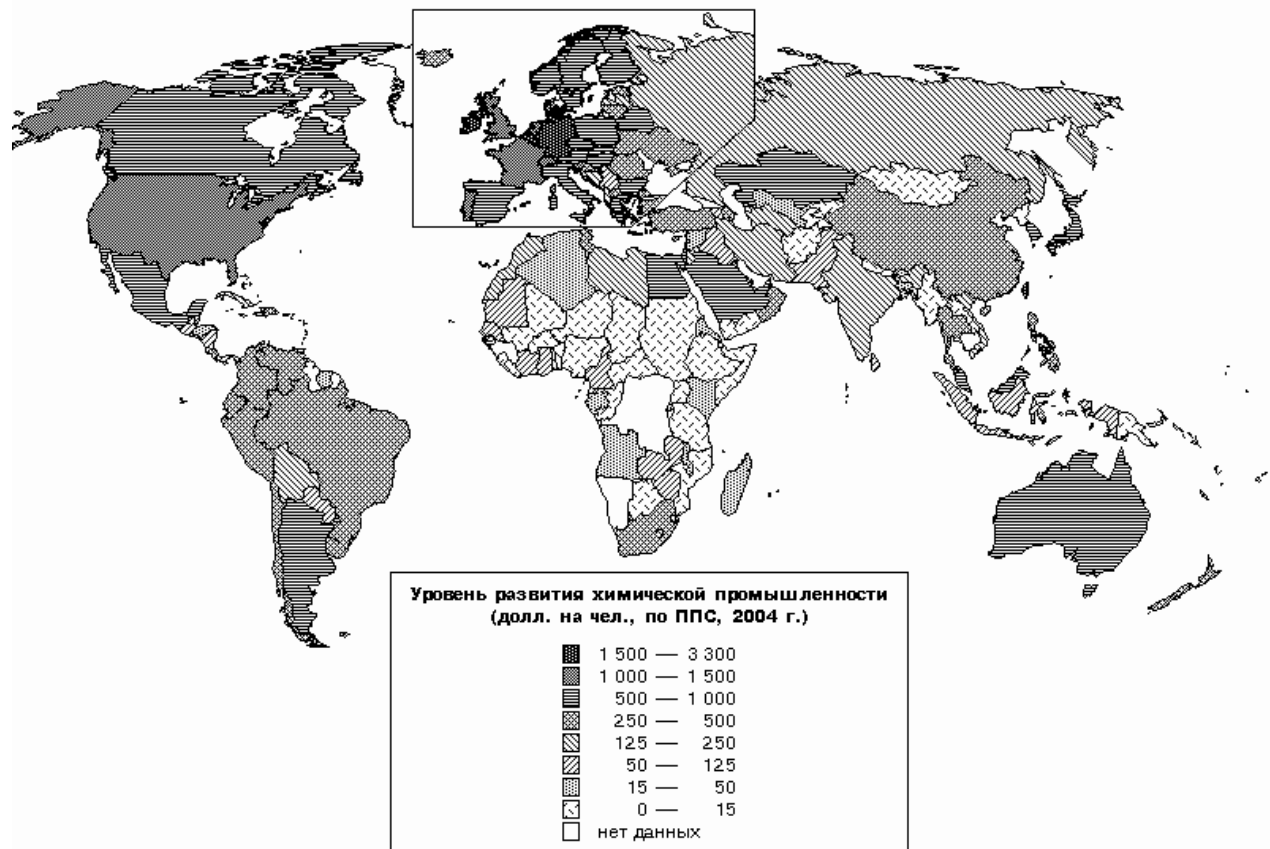


Рис. 3.7. Уровень развития химической промышленности

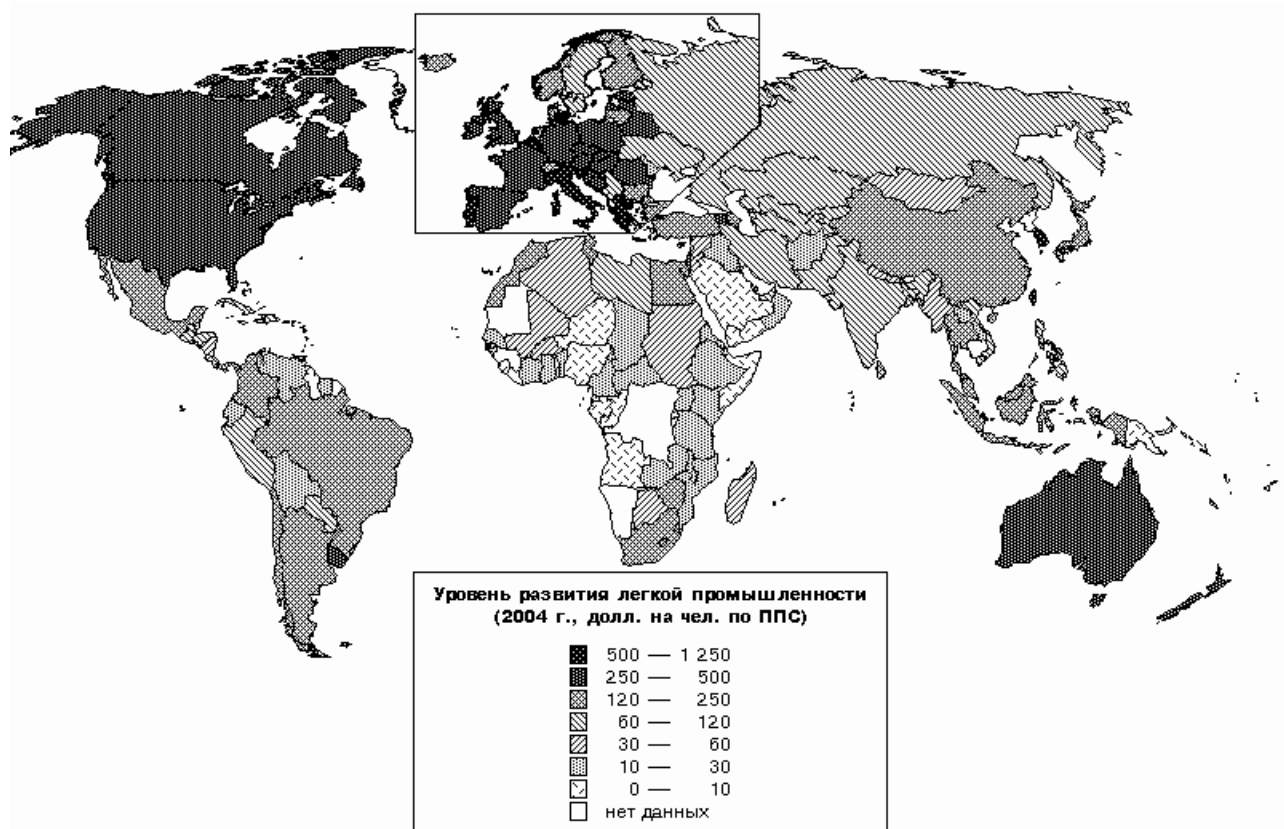


Рис. 3.8. Уровень развития легкой промышленности

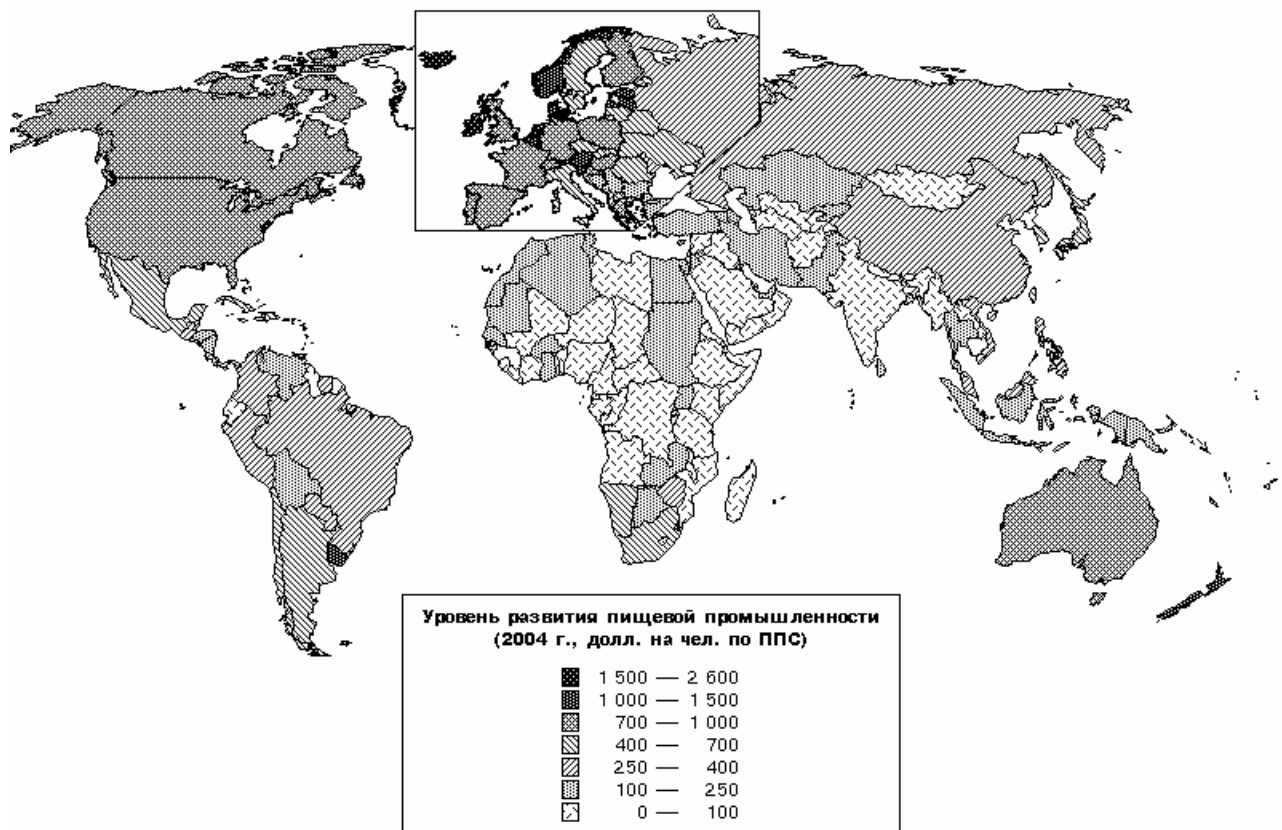


Рис. 3.9. Уровень развития пищевой промышленности

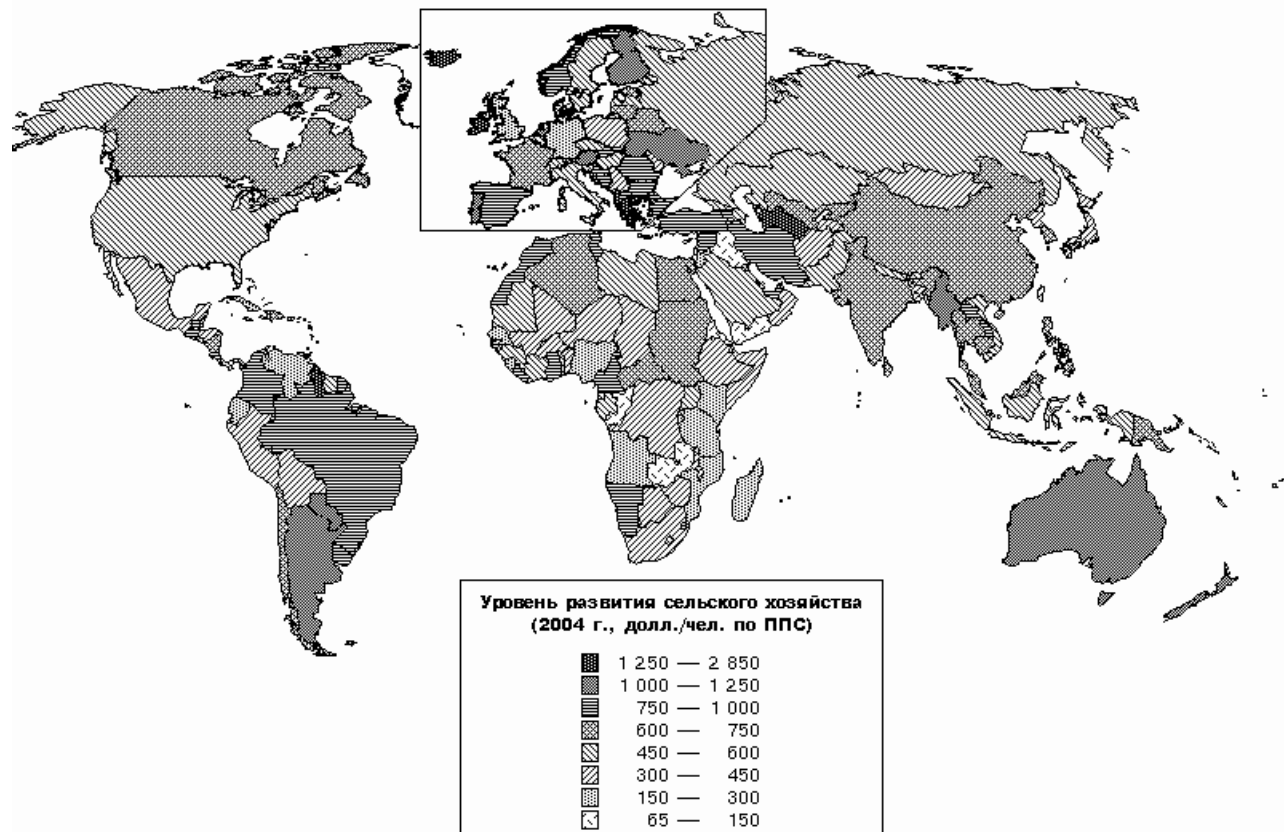


Рис. 3.10. Уровень развития сельского хозяйства

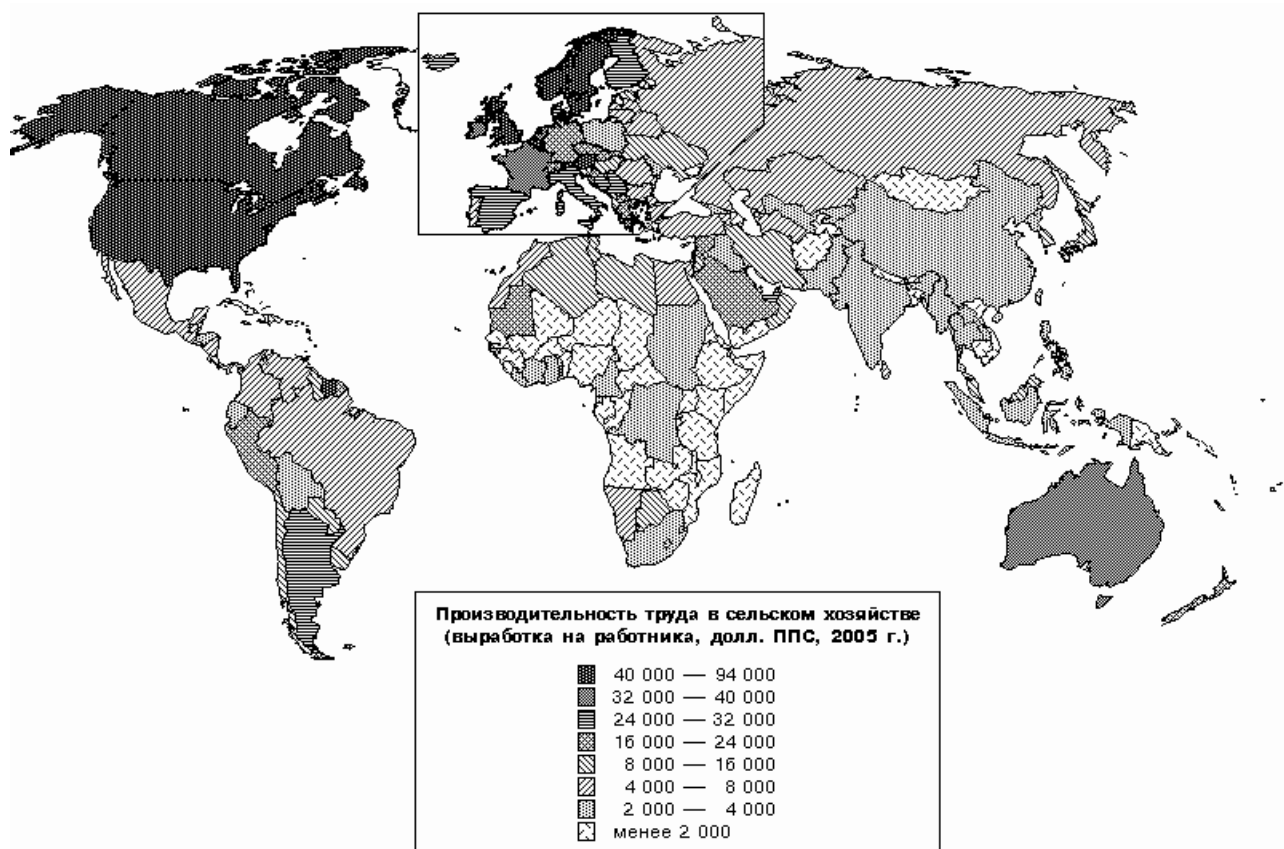


Рис. 3.11. Производительность труда в сельском хозяйстве

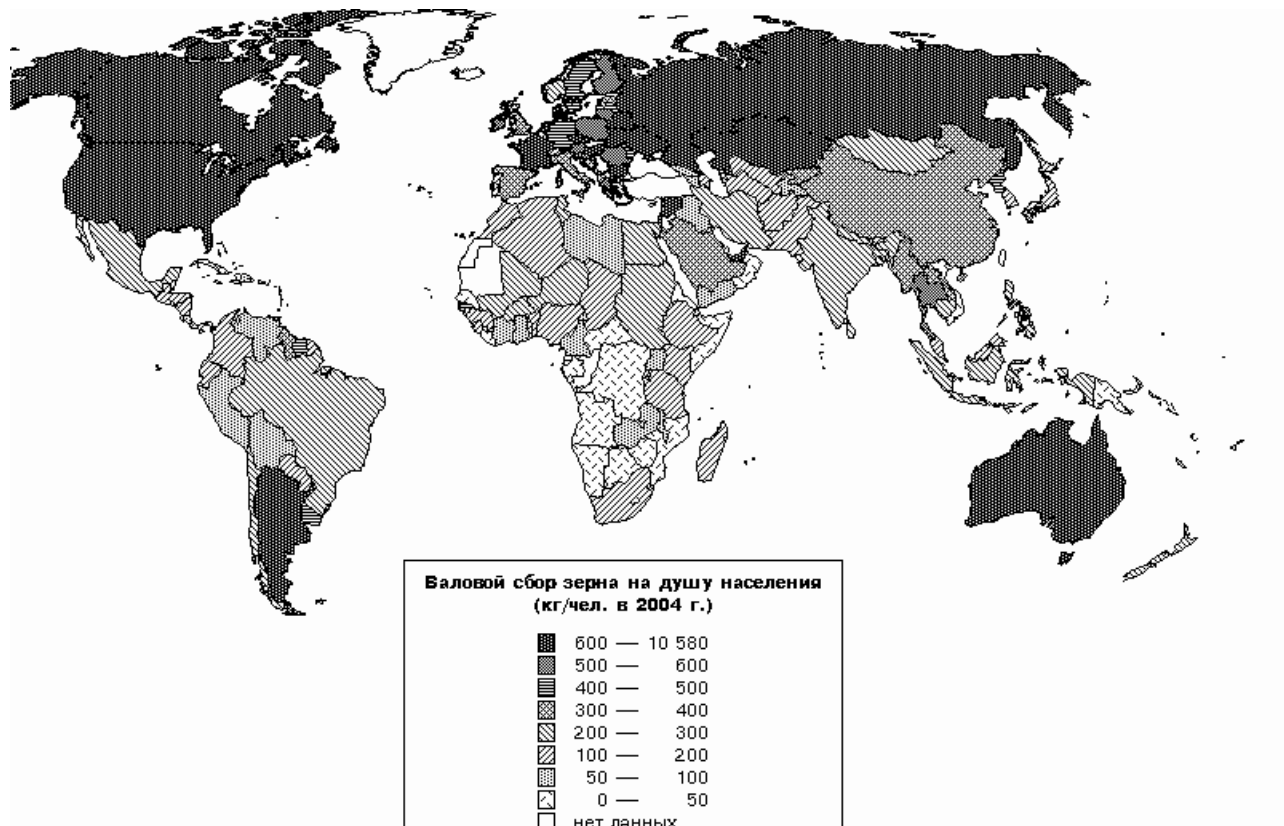


Рис. 3.12. Валовой сбор зерна на душу населения

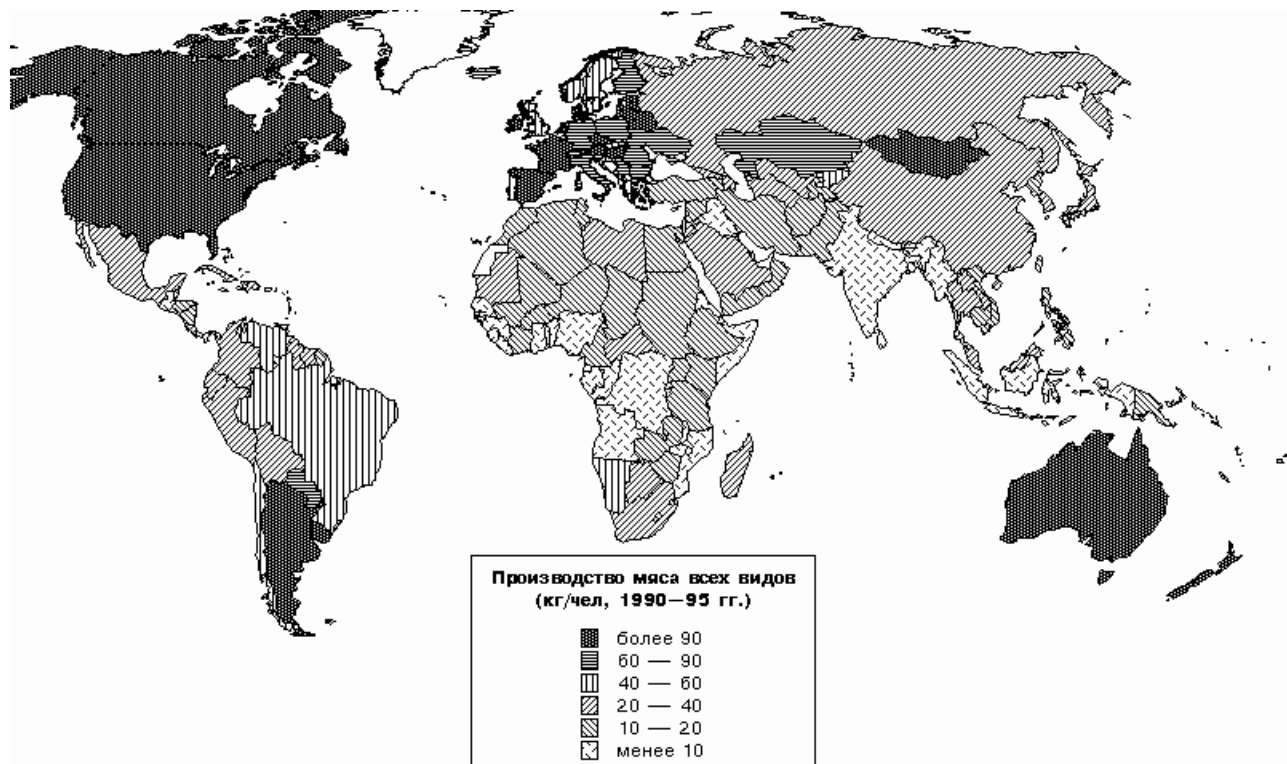


Рис. 3.13. Производство мяса всех видов

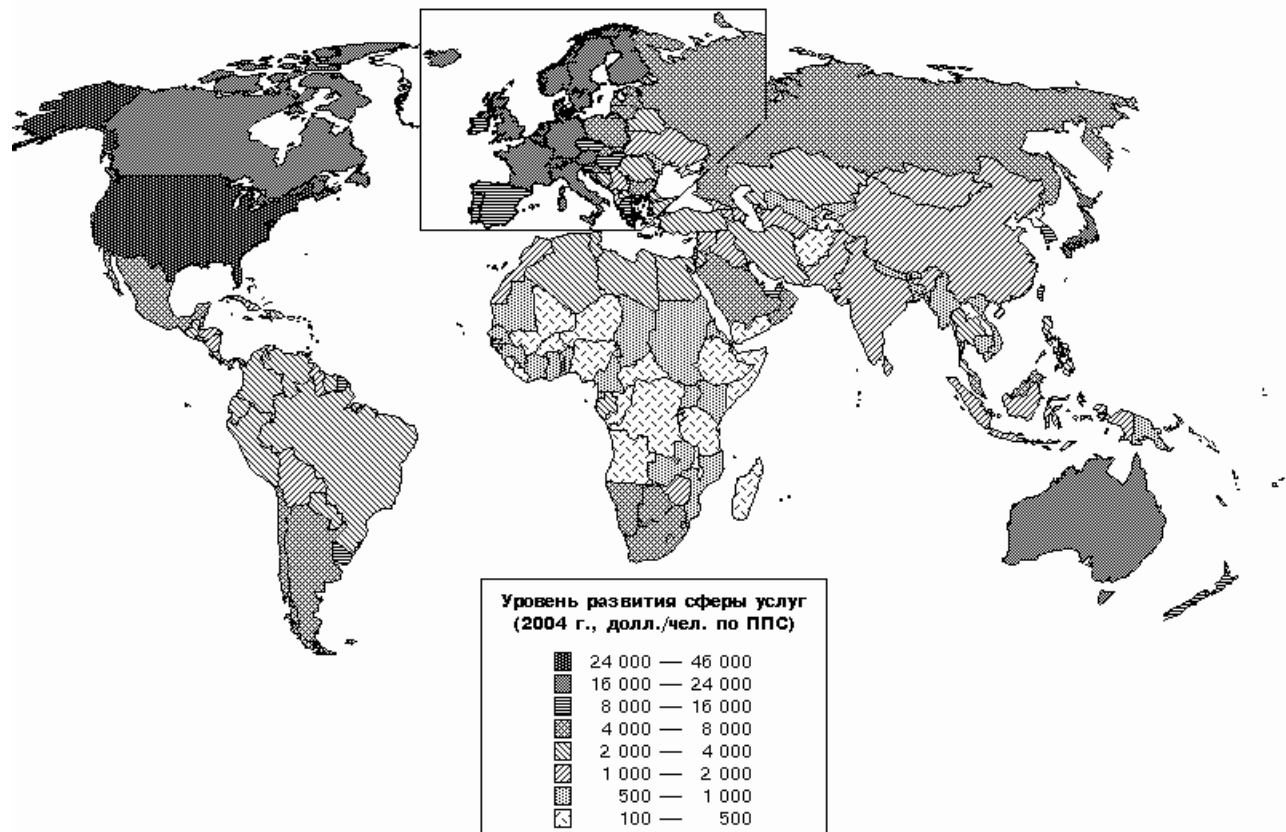


Рис. 4.1. Уровень развития сферы услуг

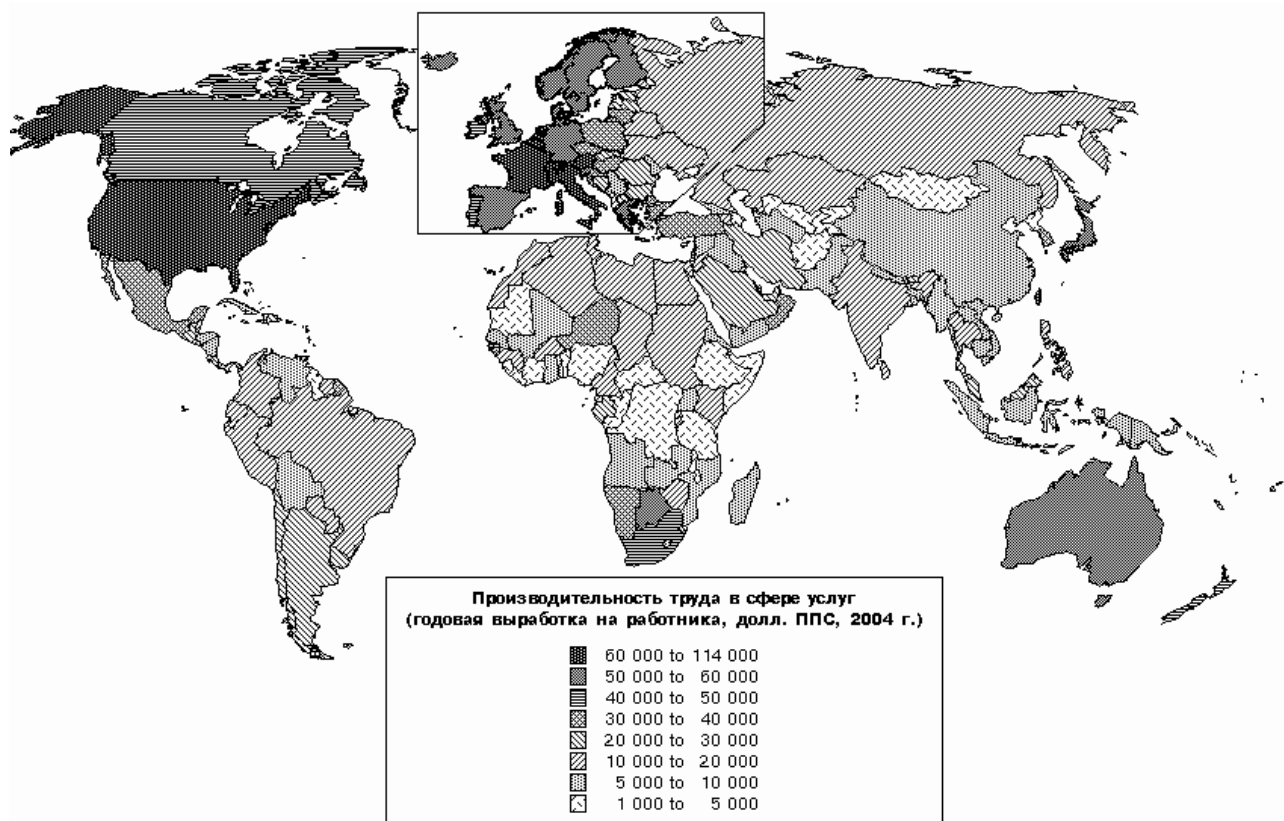


Рис. 4.2. Производительность труда в сфере услуг

лишь 5–10%, в сфере услуг — 10–12%. (табл. 1.2). В настоящее время самыми отсталыми аграрными экономиками в мире характеризуются Камбоджа, Лаос, Непал, Бутан.

По занятости экономически активного в сельском хозяйстве страны мира подразделяются на: *аграрные* (более 60% рабочей силы); *аграрно-индустриальные* (40–60%); *индустриально-аграрные* (20–40%); *индустриальные* (менее 20%).

Самые индустриальные экономики мира — в Великобритании, Бельгии, США, а также в Гонконге, Сингапуре, Лихтенштейне и эмиратах Персидского залива. По уровню развития сферы услуг лидируют США, Великобритания, Нидерланды, Бельгия.

1.4. Стадии экономического роста мирового хозяйства и национальных экономик ⁵

Человеческое общество в своем развитии прошло несколько стадий. Согласно марксистской диалектике — это исторические общественные формации: первобытнообщинная, рабовладельческая, феодальная, капиталистическая, коммунистическая. Каждой из них соответствует определенный уровень развития производительных сил и общественные отношения. Имеется и так называемый цивилизационный подход, когда развитие общества рассматривается с точки зрения формирования и развития цивилизаций, определяющих культуру наций, религию, уровни социально-экономического развития. На одном из «витков» развития общественно-исторических формаций и цивилизаций начало формироваться мировое хозяйство.

Отдельные элементы мирового хозяйства, начали складываться еще во времена Римской империи, получили значительный импульс в эпоху Великих географических открытий (XV–XVII вв.), когда резко возросла мировая торговля, вызвав к жизни экономические отношения между целыми континентами.

⁵ Раздел составлен с использованием работы Ю.П. Грицака «Социально-экономические типы стран» – Харьков, 1998.

В современном представлении мировое хозяйство начало формироваться примерно 300 лет тому назад — после победы промышленной революции в Великобритании, а затем и в ряде других стран Западной Европы.

Вплоть до XX в. его развитие базировалось на силе, внешне-экономическом принуждении, противоречиях между колониями и метрополиями, индустриально-развитыми странами и развивающимися, между самими индустриально-развитыми странами за рынки сбыта, источники сырья и топлива.

В условиях этих противоречий после Первой мировой войны на политической карте мира появились две политические системы мира — капиталистическая и социалистическая. В каждой развивалась своя система мирового хозяйства (подсистемы всемирного хозяйства), которые и боролись друг с другом и сотрудничали.

В 60-е годы распалась колониальная система мира, ослабив тем самым капиталистическую. Затем, в 90-е годы, распалась и социалистическая система. Мировое хозяйство стало приобретать черты единого целостного образования глобального масштаба.

Наиболее удачно закономерности социально-экономического развития человеческого общества в целом и национальных экономик в частности объясняет теория стадий экономического роста американского ученого У. Ростоу с модификациями Г. Кана, Дж. Гэлбрейта, А. Винера и др. Теория обосновывает три стадии роста, которые проходят все народы мира. Это доиндустриальная, индустриальная, постиндустриальная стадии.

Доиндустриальная стадия развития человеческого общества длилась более трех тысяч лет. Экономическая сущность данной стадии заключалась в обеспечении продовольствием и вещами (одеждой, примитивными орудиями труда) человека, необходимыми для его существования. Господствовал ручной труд. Подавляющая часть населения была занята в сельском хозяйстве, а в целом в материальном производстве — 80–90% его численности. Велось натуральное хозяйство. Рабочий инвентарь, домашняя ут-

варь, одежда производились в семье. Уровень жизни подавляющей части населения низкий (в современном представлении душевой доход составлял несколько сотен долларов в год). Богатство определялось количеством земли и скота, питанием и способностью накормить гостей. Радиус поездок и кругозора ограничивался своей деревней и ближайшим городским рынком. Рынок и заезжий гость выступали и основным источником информации. Центр культуры — церковь. Власть принадлежала вождям, место человека в обществе определялось сословием, к которому он принадлежал по рождению.

Сегодня в доиндустриальной стадии развития остались в основном Тропическая Африка и Океания — развивающиеся страны с очень низким доходом и наименее развитые страны 7-го 8-го социально-экономических типов (рис. 1.4).

Индустриальная стадия развития началась примерно 300 лет тому назад с промышленного переворота в Англии. Ее начало было связано с аграрным перенаселением — недостатком свободных земель для новых крестьянских детей. Поначалу это коснулось Англии и Нидерландов, затем и других стран Европы. В других регионах — Северной Америке, Австралии — индустриализация решила проблему нехватки рабочей силы.

Экономическая сущность индустриального общества — обеспечение комфортных условий жизни за счет производства соответствующих товаров и услуг. Душевой доход в условиях индустриального общества достигает нескольких тысяч долларов в год. Большая часть людей трудоспособного возраста занята в промышленности и обслуживающих отраслях, основным социальным классом становится рабочий класс (наемные рабочие). Интересы производства и научно-технического прогресса требуют концентрации производительных сил: растут города, происходит урбанизация стран; повышается интеллектуальный потенциал общества. Возрастает роль образования и науки.

Индустриализация любой страны проходит в 4 этапа:

1. формирование простых трудоемких отраслей промышленности;
2. формирование базовых отраслей промышленности;
3. комплексная электрификация и механизация хозяйства;
4. комплексная автоматизация хозяйства.

На *первом этапе* развиваются *простые трудоемкие отрасли* — пищевая, легкая, деревообрабатывающая промышленность и сборочное машиностроение. Производства данных отраслей не требуют больших капиталовложений, квалифицированных кадров, рабочей силы, поэтому доступны для слаборазвитых стран с избытком трудовых ресурсов. Эксплуатация здесь дешевой рабочей силы приносит наибольшую прибыль.

Начало первого этапа обычно связано с аграрным перенаселением. Из села в город тянется поток неквалифицированной дешевой рабочей силы. Немногочисленные предприниматели еще не располагают ни большим опытом, ни капиталом и поэтому начинают с самого простого — швейное производство, текстильное и т.п. Страна продолжает оставаться аграрной.

В стадии формирования простых трудоемких отраслей промышленности сегодня находятся развивающиеся страны с низким доходом (6-й тип) в Южной, Юго-Восточной и Восточной Азии, Африке, Латинской Америке (рис. 1.4).

На *втором этапе* идет *формирование базовых отраслей промышленности*: металлургии, энергетики, машиностроения (тяжелого, транспортного и др.). Это происходит по мере накопления начального капитала местными предпринимателями и государством и предполагает также развитие несложных импортозамещающих производств. Продолжается миграция сельского населения в город, осуществляется дальнейшее развитие простых трудоемких производств. Для частичной компенсации рабочей силы в сельском хозяйстве начинает развиваться сельскохозяйственное машиностроение. Для повышения военного потенциала ряд стран приступает к производству различных видов вооружений (бывший СССР, Пакистан, Китай, Индия, Ирак, Иран, КНДР и др.).

В стадии формирования базовых отраслей промышленности в настоящее время пребывают аграрно-индустриальные развивающиеся страны с доходом высоким, средним и ниже среднего (4-й и 5-й социально-экономические типы) в Западной и Центральной Азии, Северной Африке, Латинской Америке (рис. 1.4).

На *третьем этапе* осуществляется *комплексная электрификация и механизация хозяйства* — идет быстрое развитие электроэнергетики, электротехнической и химической промышленности, транспорта и связи. К этому времени в стране практически исчерпываются резервы рабочей силы. Поток мигрантов из сел прекращается, а в городах резко снижается рождаемость, усложняется демографическая ситуация. В этих условиях экстенсивный путь развития хозяйства становится невозможным, и экономика ищет другие способы повышения интенсивности и производительности труда уже занятых рабочих. В селе — это механизация производственных процессов с общим повышением культуры земледелия, а в городе — электровооруженность рабочих. Появляются новые конструкционные материалы (химические волокна, пластмассы, стекло, качественные стали, алюминий и т.д.), резко возрастает производство удобрений и средств защиты растений. Рост занятости в материальном производстве на этапе комплексной электрификации и механизации прекращается. Поскольку цена рабочей силы возрастает, начинают ускоренно развиваться капиталоемкие производства. Этому способствуют накопленный предпринимателями опыт и капитал, научно-технический потенциал общества.

В стадии комплексной электрификации и механизации хозяйства сегодня находятся индустриальные высоко- и среднеразвитые страны 2-го и 3-го типов в Восточной и Южной Европе, Латинской Америке, Восточной Азии (рис. 1.4).

На *четвертом этапе*, завершающем индустриальную стадию, осуществляется *комплексная автоматизация хозяйства*. Живой труд максимально высвобождается, происходит рабочей силы «переток» из материального производства в сферу услуг. Развиваются

наукоемкие производства. Повсеместно внедряются производственные автоматизированные системы, экономичные и эффективные средства связи, резко возрастает роль информационных систем. Большое значение приобретает высшее образование, наука, менеджмент, маркетинг.

В стадии комплексной автоматизации хозяйства сегодня находятся индустриальные наиболее развитые страны (1-й тип).

В настоящее время мировая экономика вступает в *постиндустриальную стадию развития*. Ее характерной чертой является ускоренное развитие третичного и четвертичного секторов экономики, возрастание роли и значения науки и знаний. Быстрыми темпами развиваются наукоемкие отрасли, разрабатываются и используются ноу-хау, появляются и внедряются в производство новейшие конструкционные материалы, информационные технологии и т.д.

Постиндустриальная стадия наступает после достижения нацией такого уровня социально-экономического развития, когда доля занятых в материальном производстве благодаря высокой его механизации и автоматизации сократится до 10–15%. Остальная часть населения будет занята в сфере услуг. Вдвое сократится продолжительность рабочего дня, доминирующим классом станет класс интеллектуалов (инженеры, педагоги, ученые и др.). Душевой доход достигнет нескольких десятков тысяч долларов.

В постиндустриальную стадию в обозримой перспективе могут вступить США, Япония, Германия и другие промышленно развитые страны (американские ученые включали в данный список и бывший Советский Союз). В настоящее время ни одна страна еще не достигла показателей постиндустриального общества, следовательно, встречающееся определение экономик ряда стран как постиндустриальных (США, Япония и др.) преждевременно. Речь может идти лишь о различных этапах индустриальной стадии.

1.5. Уровни развития и типы стран

В 2005 г. ВВП на душу населения в странах мира изменялся: по обменному курсу — от 100–150 долл. (Сомали, Эфиопия, Бурунди, Либерия, Афганистан) до 58000 долл. (Норвегия), по ППС — от 500–700 до 43000 долл. (те же страны) [31]. Разрыв между верхним и нижним уровнями в первом случае достигает 580 раз, во втором — 86 раз. При том, что средний темп экономического роста составляет 2–4% в год, для удвоения ВВП страны требуется в среднем 30 лет. Тогда отставание «аутсайдеров» от «чемпионов» по уровню экономического развития составляет не менее чем 2500 лет (!!!).

Организация Объединенных Наций по уровню экономического развития (т.е. ВВП на душу населения) делит страны мира на две группы: *развитые* (промышленно развитые, индустриальные) с высоким уровнем (примерно 50 стран) и *развивающиеся* (слаборазвитые)— остальные 150–160 стран и территорий. В свою очередь развитые страны подразделяют на *высокоразвитые* и *среднеразвитые*, а развивающиеся — на 4 подгруппы: *с высоким доходом* (high income), *со средним доходом* (middle income), *с низким доходом* (low income), *наименее развитые*.

Однако, использование для расчета только показателя ВВП, на котором основана данная классификация стран, является недостаточным. Один лишь ВВП не учитывает качество и технический уровень экономики страны, в итоге разные по уровню развития страны оказываются в одной группе (например, Чехия, Габон и Ботсвана).

При равенстве душевого ВВП разных стран структуры их экономики (соотношение между секторами и отраслями хозяйства) могут серьезно отличаться. Без анализа отраслевой структуры ВВП, производительности труда в отраслях, уровня развития машиностроения, уровня образования (квалификации) народа. и других показателей невозможно правильно установить уровень развития и социально-экономический тип страны.

Используемые в ООН с 1990 года классификации стран по *Индексу человеческого развития* (ИЧР) и *Индексу развития челове-*

ческого потенциала (ИРЧП), кроме ВВП учитывающие продолжительность жизни, грамотность и количество лет обучения взрослого населения, дают разбивку стран на три группы — с низким (0,00–0,50 баллов), средним (0,51–0,79) и высоким (0,80–1,00) уровнем развития. При этом в одну группу опять попадают совершенно разные по социально-экономической структуре страны (например, США, Бахрейн и Кувейт — в первой, или Украина, Оман и Ямайка — во второй). В век информатики смешно продолжать сравнивать народы только по уровню грамотности

Опыт аналитико-статистических исследований показывает, что для выделения типов стран необходимо проанализировать 10–15 основных показателей — экономических (объем и структура ВВП, структура занятости, производительность труда в секторах, энерго- и электропотребление, обеспеченность транспортом, величина экспорта) и социальных (уровень урбанизации, грамотности, охвата средним и высшим образованием, численность инженеров и научных сотрудников). Расчеты по их совокупности дают тот же результат, что и расчеты по нескольким сотням показателей. [5]

По валовым показателям рассчитываются показатели на душу населения, затем исчисляются индексы каждой страны по отношению к базовой стране. За базовый уровень с индексом 1,0 принимается экономически самая развитая страна мира — США. По совокупности полученных индексов определяется средняя геометрическая величина — искомый *индекс уровня социально-экономического развития* страны (ИСЭР).

Полученные индексы социально-экономического развития стран мира располагаются в интервале от >0 до 1. Если этот интервал разбить на части в геометрической прогрессии с шагом 2, то выделяются группы — *типы стран*, каждая из которых отстает в развитии от вышестоящей группы в два раза. При фактически наблюдаемых среднегодовых темпах роста в 3% разрыв в два раза — это отставание по уровню развития на 30 лет, или одно поколение; разрыв в 4 раза — отставание на 60 лет и т.д.

Расчет ИСЭР по состоянию на 1985–1990 гг. дает классификацию стран на *восемь социально-экономических типов* с однородными рядами частных индексов (рис. 1.5):

1. Индустриальные высокоразвитые страны;
2. Индустриальные среднеразвитые страны;
3. Новые индустриальные страны;
4. Развивающиеся страны с высоким доходом — «богатые нефтеэкспортеры»;
5. Развивающиеся страны с высоким доходом — «богатые острова»;
6. Развивающиеся страны со средним доходом;
7. Развивающиеся страны с низким доходом;
8. Наименее развитые страны. [5]

За прошедшие 20 лет в мировой экономике произошли заметные структурные и территориальные сдвиги. Половина «индустриальных среднеразвитых стран» 1960–80-х годов по уровню и структуре хозяйства не отличается от передовых «развивающихся». «Новые индустриальные страны» не могут быть вечно «новыми», тем более, что они обогнали многие «старые». Постсоциалистические «страны с переходной экономикой» уже признаны странами с рыночной экономикой. Под «развитыми» теперь следует понимать страны, у которых индексы отдельно экономического и социального развития пре вышают среднемировой уровень, а под «развивающимися» — страны с индексами ниже среднемирового.⁶ Поскольку средний по миру душевой ВВП в 2003 году достиг 5800 дол. в текущих ценах, или 8200 дол. ППС, группой «со средним доходом» с натягом может быть названа лишь 3-я. То есть, на сегодняшний день многие традиционные термины, употреблявшиеся для классификации стран, утратили смысл.

⁶ В 20 веке развитыми традиционно считались страны Европы, переселенческие (США, Канада, Австралия, Новая Зеландия) и советские, а остальной «третий» мир — развивающимися странами.

Пересчет индексов (коэффициентов) социально-экономического развития по состоянию на 2003–2005 годы показывает происшедшие изменения в типологии стран мира. Исчез ощутимый разрыв между среднеразвитыми и «новыми индустриальными» странами конца 20 века, но увеличился разрыв между «старыми» индустриальными странами Европы.

Проанализированные 180 стран мира распределяются также на 8 типов, которым можно присвоить следующие названия:

1. *Наиболее развитые страны* — очень богатые, индустриальные, в завершающей стадии комплексной автоматизации, на переходе в постиндустриальную стадию;

2. *Высокоразвитые страны* — богатые, индустриальные, в завершающей фазе комплексной электрификации и механизации, на переходе в стадию комплексной автоматизации;

3. *Среднеразвитые страны* — со средним доходом, индустриально-аграрные, в стадии комплексной электрификации и механизации;

4. *Развивающиеся страны высоким и средним доходом* — «богатые острова» (4а) и «богатые нефтеэкспортеры» (4б), во второй фазе индустриализации (формирование базовых отраслей промышленности);

5. *Развивающиеся страны с доходом ниже среднего* — умеренно развитые, бедноватые, аграрно-индустриальные, в стадии формирования базовых отраслей промышленности;

6. *Развивающиеся страны с низким доходом* — слаборазвитые, бедные, аграрные, в первой фазе индустриализации формирования трудоемких отраслей промышленности;

7. *Развивающиеся страны с очень низким доходом* — бедные, аграрные, доиндустриальные, но с зачатками индустриализации;

8. *Наименее развитые страны* — беднейшие, аграрные, откровенно доиндустриальные.

Основные экономические и социальные показатели выделенных типов стран показаны в таблице 1.3.

Таблица 1.3.

Основные экономические и социальные показатели типов стран в 2003–2005 гг.

Социально-экономический тип	Доля в населении мира, %	Доля в мировом ВВП, %	ВВП на душу, дол.	Средняя производительность труда в сельском хозяйстве, дол. на раб.	Производительность труда в сельском хозяйстве, дол. на раб.	Производительность труда в промышленности, дол. на раб.	Производительность труда в сфере услуг, дол. на раб.	Энергопотребление, кг условного топлива на жит.	Электропотребление, кВт-ч на жит.	Экспорт товаров, дол. на жит.	Кол-во легковых авто на 100 жит.	Доля рабочей силы в сельском хозяйстве, %	Уровень образования (1,0 = начальная школа)	Число студентов на 1000 жит.	Взрослые со средним образованием, %	Взрослые с высшим образованием, %	Число ученых и инженеров на 1000 жит.
Тип 1	12,9	49,7	30000	61000	36000	72500	59000	5800	9100	8300	36,7	3,8	4,9	18,4	51,0	16,3	2,86
Тип 2	2,8	6,8	18300	40500	15000	47700	41000	3000	5000	4900	14,3	9,0	3,9	14,7	39,9	10,7	1,18
Тип 3	9,8	10,0	7200	18600	11300	22700	18700	1500	2500	900	8,1	12,7	3,4	14,9	30,6	9,3	0,64
Тип 4а	0,6	1,0	14500	37800	14200	77100	25100	7000	6500	7000	13,5	5,5	2,8	5,2	21,1	7,1	0,20
Тип 4б	0,1	0,1	11300	33200	14100	37100	35300	1500	2200	900	14,7	13,0	3,4	7,4	33,5	7,0	0,20
Тип 5	12,5	8,6	4100	10500	4700	17200	12200	820	1150	400	2,8	32,4	3,0	8,5	25,7	5,8	0,34
Тип 6	47,0	21,7	2300	5500	2100	13200	7800	280	310	230	0,8	48,8	2,0	3,1	12,0	2,3	0,15
Тип 7	7,8	1,4	1500	3900	1800	10300	8200	83	110	100	0,4	66,8	1,7	1,0	8,1	0,7	0,07
Тип 8	6,4	0,8	900	2100	1100	6100	6600	40	36	20	0,1	78,5	1,4	0,4	3,4	0,5	0,03

Расчеты Ю. Грицака по данным из: [21–35]

В 1-ю группу *наиболее развитых, очень богатых стран* (ИСЭР от 0,67 до 1,24) входит 21 страна — Люксембург, Норвегия, Швеция, Канада, США, Бельгия, Нидерланды, Швейцария, Дания, Великобритания, Австрия, Финляндия, Ирландия, Исландия, Франция, Германия, Италия, Израиль, Австралия, Япония, Новая Зеландия (убывающем порядке). Новичками в этой группе «передовиков» являются Ирландия и Израиль, резко улучшившие свои показатели по сравнению с 1980-ми годами. Разрыв между европейскими странами и США заметно сократился: средний ИСЭР группы за 20 лет увеличился на 15% и теперь равен 0,865.

Во 2-ю группу *высокоразвитых богатых стран* с ИСЭР от 0,35 до 0,55 вошли 11 стран — Пуэрто-Рико, Испания, Кипр, Тайвань, Чехия, Словения, Мальта, Корея Южная, Венгрия, Словакия, Эстония, Португалия, Греция, а также города-государства Гонконг и Сингапур. По сравнению с 1980-ми годами резко улучшились показатели Тайваня, Южной Кореи, Кипра и особенно Португалии. Сильно понизился индекс у Эстонии, чуть меньше — у Чехии, Словакии, Венгрии. Средний индекс 2-й группы равен 0,46 и за 20 лет не изменился, т.е. группа «поспевает за передовиками».

В 3-й группе *среднеразвитых стран со средним доходом*, (ИСЭР от 0,18 до 0,35) оказывается 21 страна — Хорватия, Литва, Аргентина, Россия, Малайзия, Польша, Мексика, Чили, Болгария, Латвия, ЮАР, Венесуэла, Уругвай, Македония, Казахстан, Белоруссия, Коста-Рика, Босния, Украина, Сербия и Румыния. Ранее они представляли типы 2-й (индустриальные среднеразвитые страны) или 3-й (новые индустриальные страны). За 20 лет средний индекс группы уменьшился на 30%, причем по всем странам. Особенно сильно упал индекс у постсоциалистических стран, и они «выпали» из 2-й группы. На прежнем относительном уровне удержались лишь Аргентина, Уругвай и Хорватия, а Малайзия поднялась «снизу» из группы «развивающихся со средним доходом».

В 4-ю группу «промежуточную» группу включены более 20 малых и мелких развивающихся стран с высоким доходом, у которых

структуры экономики отклоняются от «нормальных», а их доля в мире ничтожна (1%). Это «*богатые острова*» (Новая Каледония, Багамские острова, Французские Полинезия и Гвиана, Барбадос, Суринам, Гваделупа, Мартиника, Панама, Реюньон), «*богатые нефтеэкспортеры*» (Катар, Бруней, Бахрейн, Кувейт, ОАЭ, Саудовская Аравия, Тринидад, Оман, Ливия, Экваториальная Гвинея) и Ботсвана (экспортер алмазов с очень низким уровнем социального развития). В таб. 1.2 они показаны как типы 4а и 4б. Помимо перечисленных к «*богатым островам*» относится большинство мельчайших островных государств, по которым уточняющие расчеты не проводились (острова Виргинские, Каймановы, Сейшельские и другие).

В 5-ю группу *развивающихся стран с доходом ниже среднего* (ИСЭР от 0,080 до 0,160) вошли 35 стран — Ливан, Иран, Алжир, Иордания, Перу, Туркмения, Фиджи, Тунис, Бразилия, Маврикий, Турция, Габон, Эквадор, Белиз, Таиланд, Ямайка, Колумбия, Доминиканская республика, Намибия, Армения, Азербайджан, Ирак, Сирия, Грузия, Сальвадор, Египет, Гайана, Филиппины, Молдавия, Монголия, Парагвай, Албания, Куба, Северная Корея, Узбекистан. Большинство из них — бывшие «развивающиеся страны со средним доходом» 1980-х годов. «Сверху» сюда упали бывшие «новые индустриальные» Бразилия, Армения, Грузия, Молдавия, а «снизу» подтянулись Таиланд и Филиппины. Нынешний средний ИСЭР группы составляет всего 60% от прежнего. Наибольший «обвал» — более чем вдвое — произошел в Узбекистане, Северной Корее, Кубе, Монголии, Молдавии, Грузии, Ираке.

В 6-й группе *развивающихся стран с низким доходом* (ИСЭР 0,04—0,08) осталось 20 стран — Свазиленд, Палестина, Гватемала, Боливия, Марокко, Зимбабве, Киргизия, Китай, Таджикистан, Никарагуа, Индонезия, Гондурас, Шри-Ланка, Мавритания, Кот-д'Ивуар, Конго, Папуа—Новая Гвинея, Пакистан, Индия, Вьетнам. Средний индекс группы за 20 лет уменьшился почти вдвое — с 0,134 до 0,074, причем по всем странам, включая Китай. Особенно

сильно «упали» Палестина, Киргизия, Таджикистан и Пакистан. Из группы выпали, уйдя вниз, практически все африканские страны.

7-ю группу *развивающихся стран сочень низким доходом* (ИСЭР составляют 22 страны с индексами 0,02—0,04 и несколько стран с большим индексом, но с долей промышленности в хозяйстве ниже 10%. Это Мальдивские острова, Вануату, Джибути, Кабо-Верде, Ангола, Соломоновы острова, Йемен, Гана, Того, Камерун, Гвинея, Сенегал, Замбия, Судан, Лаос, Кения, Гамбия, Нигерия, Лесото, Бенин, Бангладеш, Гаити. Большинство этих стран еще с 1960 года отнесены ООН к категории наименее развитых, но сегодня «новичками» здесь стали ранее лучшие в Тропической Африке, числившиеся «развивающимися с низким доходом» Ангола, Гана, Камерун, Сенегал, Замбия, Кения, Нигерия,. Средний индекс 7-й группы упал вдвое — с 0,08 до 0,04.

Среди *наименее развитых стран* за прошедшие 20 лет образовался заметный разрыв, и выделялась 8-я группа *аутсайдеров* с ИСЭР менее 0,022. Здесь 26 стран — Бутан (0,025), Коморские о-ва, Буркина Фасо, Либерия, ЦАР, Мали, Мьянма, Непал, Мозамбик, Нигер, Уганда, Гвинея-Бисау, Сьерра-Леоне, Танзания, Афганистан, Малави, Конго ДР (Заир), Мадагаскар, Камбоджа, Чад, Руанда, Бурунди, Эритрея, Эфиопия, Сомали, Тимор-Лесте (0,007). Средний индекс 8-й группы уменьшился в 2,2 раза — с 0,046 до 0,021. Максимальные размеры падения отмечены в воюющих странах — Афганистане, Конго (Заир), Либерии, Сьерра-Леоне, Сомали.

1.6. Международное разделение труда

Территориальное разделение труда (иногда отождествляемое с географическим разделением труда) в широком понимании — *форма общественного разделения труда, представляющая собой выделение и обособление отраслей хозяйства и видов человеческой деятельности, а также специализацию отдельных регионов, стран и народов на производстве определенных видов продукции для последующей их реализации на внешнем рынке.* Оно обуслов-

УДК 333.9 (075.8)

ББК 65.5

У5

Рецензенты:

Ковалевский Г.В. д.э.н., проф., зав. кафедрой туризма и гостиничного хозяйства Харьковской национальной академии городского хозяйства

Дейнека А.Г. к.г.н., д.э.н., проф., зав. кафедрой менеджмента ВЭД на транспорте Украинской государственной академии железнодорожного транспорта

Рекомендовано к печати Ученым советом
Харьковского национального университета
имени В.Н. Каразина

У5 География мирового хозяйства: Учебное пособие / Голиков А.П., Грицак Ю.П., Казакова Н.А., Сидоров В.И.: Под ред. А.П. Голикова. – Х.: ХНУ им. В.Н. Каразина, 2007. – 220 с.

ISBN 966-623-130-1

Излагаются законы, закономерности и принципы развития и размещения мирового хозяйства. Характеризуется его современная география, отраслевая и функциональная структура, тенденции в территориальной организации. Предназначено для студентов специальностей: «туризм», «страноведение».

ISBN 966-623-130-1

© Голиков А.П., Грицак Ю.П., Казакова Н.А., Сидоров В.И.

© картосхемы Грицак Ю.П.

Навчальне видання

**Голиков А.П., Грицак Ю.П.,
Казакова Н.А., Сидоров В.И.**

ГЕОГРАФИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Под ред. А.П. Голикова

Російською мовою

Редактор _____
Комп'ютерна верстка Ю. П. Грицак
Макет обкладинки _____

61077, Харків, майдан Свободи 4, Харківський
національний університет імені В. Н. Каразіна,
організаційно-видавничий відділ НМЦ.

Підписано до друку 17.03.2007. Формат 60х84/16.
Папір офсетний. Друк різнографічний.
Обл.-вид. арк 8,9. Умовн. друк. арк. 8,3.
Наклад 100 прим. Ціна договірна.

Надруковано ФОП “Петрова І. В.”
61144, Харків-144, вул. Гв. Широнінців, 79в, к. 137.
Свідectво про державну реєстрацію від 03.01.2003.